

Vacature Adviseur Duurzame Energie

Als Adviseur Duurzame Energie geef jij vanuit jouw commerciële functie advies aan (potentiële) klanten over de aankoop van onze duurzame producten en diensten. Hoe kan de klant optimaal besparen en wat zijn de mogelijkheden? Je denkt mee en neemt de klant mee naar het energiemangement van de toekomst.

Onze organisatie

De energiemarkt verandert snel en wij veranderen mee: van de lokale specialist in zonnepanelen naar dé lokale energiemangement specialist. We bewegen ons naar een markt waarbij het managen van je energie steeds belangrijker wordt, waarbij minder- en op het juiste moment energie gebruiken de toekomst is. Wij helpen onze klanten daarbij door ze inzichten te geven in hun energieverbruik en zijn in staat daarvoor verschillende oplossingen aan te bieden zoals zonnepanelen, warmtepompen, laadpalen en thuisbatterijen. Daarbij zijn wij één van de weinige installateurs in de regio die zich focussen op kwaliteit: we hebben benodigde kennis en certificaten in huis en al onze collega's krijgen de mogelijkheid trainingen te volgen om deze kwaliteit te waarborgen.

Wat wordt jouw rol hierin?

Als adviseur duurzame energie krijg je de verantwoordelijkheid over je eigen salesfunnel en ga je samen met onze potentiële klanten de behoefte in kaart brengen om zo tot een passend advies te komen.

- Je beheert je eigen verkoopfunnel en klantrelaties
- Op basis van de behoefte van de klant maak je offertes op
- Met je kennis van producten en de (energie)markt heb je een streepje voor op onze concurrenten
- Je gebruikt je commerciële vaardigheden om klanten telefonisch of 'live' te woord te staan,
- Je legt de technische overwegingen zo uit dat men ook snapt dat er iets te kiezen valt en geeft daarbij een eerlijk advies.
- Je herkent en benut (commerciële) kansen.

Waar zijn wij precies naar op zoek?

Als adviseur duurzame energie zorg jij dat onze klanten een eerlijk en toekomstgericht advies krijgen..

- jij hebt ervaring in een commerciële rol in de energiesector,
- je hebt affiniteit met techniek, de producten die we aanbieden (zonnepanelen, warmtepompen, laadpalen en thuisbatterijen)
- jij bent gewend klanten in persoon en telefonisch te woord te staan,
- jij bent minimaal 36 uur per week beschikbaar en woont in Rotterdam en omstreken

Wat bieden we jou?.

- Een salaris tussen de € 2.900 en € 3.900,-, afhankelijk van je ervaring
- Commissie en bonussen op basis van prestatie
- Vanzelfsprekend een laptop en telefoon van de zaak, vervoer wordt vergoed (vorm in overleg)
- Uitstekende arbeidsvoorwaarden (binnen de CAO en pensioenregeling via 'Metaal & Techniek', één van de grootste CAO's van Nederland)
- Aandacht voor vakinhoudelijke- en persoonlijke ontwikkeling door middel van opleidingen en cursussen

Spreekt bovenstaande jou aan? Solliciteer dan en stuur je CV en een korte motivatie naar marijn.thijsse@returnonenergy.nl.